

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/diplomnaya-rabota/27683>

Тип работы: Дипломная работа

Предмет: Муниципальное право

Введение 3

1. Общие положения о договоре поставки в законодательстве Российской Федерации 7

1.1. Понятие и сущность договора поставки, отличие от договора купли-продажи 7

1.2. Договор поставки товаров для государственных (муниципальных) нужд как особый вид договоров купли-продажи 16

2. Анализ содержания договоров поставки товаров для государственных и муниципальных нужд 27

2.1. Существенные условия и форма договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд 27

2.2. Стороны договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд, их права, обязанности и ответственность 37

2.3. Условия заключения, изменения и прекращения договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд 55

Заключение 64

Список использованных источников и литературы 68

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования обусловлена изменениями социально-экономического устройства и новыми конституционными принципами права собственности в России, что объективно обуславливает потребность реформирования гражданско-правовых отношений, вызывает необходимость и целесообразность совершенствования гражданского законодательства в целом и договорного права в частности.

В этой связи возрастает роль гражданско-правовых договоров как правовой формы, которая обеспечивает их субъектам широкую инициативу в реализации своих целей и интересов. Одним из важнейших институтов гражданского права и, однако, не определяющим в группе гражданско-правовых договоров, характеризующихся передачей имущества в собственность, является договор поставки. Тем не менее, поставка в России уже давно стала широко применяемым основанием приобретения права собственности лицом, которое в дальнейшем пользуется имуществом в любых целях, кроме бытовых, личных, семейных. На сегодня различные вещи могут находиться в собственности субъектов гражданских правоотношений и быть предметом договора поставки. Но порядок и условия заключения такого договора, права и обязанности сторон, его выполнение имеют определенные особенности, что обусловлено спецификой его предмета, особенно если речь идет о поставке товаров для государственных нужд. А.В. Яровой еще десять лет назад подчеркивал, что «развитие системы государственных закупок позволит решить многие жизненно важные задачи реформирования экономики и общества» .

С приведенным утверждением сложно поспорить даже в настоящее время, ведь наличие государственных заказов на отечественную продукцию способно положительно повлиять на развитие экономики, ускорить научно-технический прогресс, укрепить позиции малого предпринимательства.

После того как отношения между государством и субъектами хозяйствования перестали строиться на административно-командных методах, заметно было их перемещение в сферу частного права, что позволило отнести отношения по поводу государственных закупок и их поставок к гражданско-правовым обязательствам. Тем не менее, в последние годы наблюдается развитие отечественной правовой мысли, побуждающей к применению в регулировании поставок товаров для государственных нужд публично-правовых элементов. Ввиду сложившейся ситуации, в которой к договорам поставки товаров для государственных нужд применяются и общие правила Гражданского кодекса Российской Федерации о договорах и об обязательствах, и публично-правовые нормы специального характера, содержащиеся в отдельных нормативных правовых актах, следует выяснить и проанализировать специфику названных договоров, определить характер государственных интересов, особенности субъектного состава.

Состояние разработки проблемы. В гражданско-правовой литературе России уже существуют

теоретические комплексные исследования правовых проблем договора поставки. Вместе с тем практика заключения и исполнения договоров поставки имеет немало прикладных сложностей, связанных как с недостатками в организации рынка товаров, так и с несовершенством правового регулирования таких договоров. Об этом свидетельствует также и судебная практика.

Исходные положения, которые позволили содержательно осветить большинство аспектов исследования, обстоятельно освещены и разработаны в трудах известных российских ученых-юристов по вопросам определения правовой сущности договора поставки: Е.В. Драчева, М.А. Егоровой, О.В. Кислицыной, А.А. Фомина. Особое внимание изучению вопросов заключения договоров поставки товаров для государственных нужд уделено в диссертационных работах В.Г. Блинова, Д.А. Грибкова, Н.Н. Заботиной, А.А. Серветника, С.С. Шиховой, А.В. Ярового.

Несмотря на то, что договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд не является современной новеллой, некоторые проблемные аспекты в его регулировании все еще продолжают существовать. Полагаем, пока сложности в определении юридической природы, субъектного состава, содержания и условий исполнения договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд не будут устранены законодателем, избранная нами тема исследования актуальности и значимости не утратит.

Объектом исследования являются общественные отношения, возникающие при заключении и исполнении договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд.

Предметом исследования являются нормы права, регулирующие порядок и особенности заключения договоров поставки товаров для государственных и муниципальных нужд, а также материалы правоприменительной деятельности, подтверждающие существование специфических проблем в процедуре их заключения и исполнения

Цель исследования заключается в том, чтобы на основе системного анализа нормативно-правовых актов, регламентирующих порядок заключения и исполнения договоров поставки товаров для государственных и муниципальных нужд, определить теоретические частноправовые и публично-правовые основы названных договоров, их особенности и место в системе гражданско-правовых договоров, а также изучить проблемные аспекты регулирования отношений, связанных с поставкой товаров для государственных и муниципальных нужд. Согласно цели на рассмотрение поставлены следующие задачи:

- дать характеристику понятию и сущности договора поставки, установить отличия его от договора купли-продажи;
- раскрыть сущность договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд как особых видов договоров купли-продажи;
- проанализировать предмет и срок договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд как его существенных условий;
- уяснить положение сторон договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд, определить их права, обязанности и границы ответственности;
- осуществить анализ условий заключения, изменения и прекращения договоров поставки товаров для государственных и муниципальных нужд.

Методологическая основа исследования. В работе были использованы формально-логический, функционально-правовой, статистический, сравнительный анализ и другие методы.

Правовую основу составили: Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации, федеральные законы, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации, судебная практика Конституционного Суда Российской Федерации, Верховного Суда Российской Федерации, судов первой и апелляционной инстанции.

Структура исследования обусловлена определенной целью и задачами исследования, и состоит из введения, двух глав, объединяющих в себе пять параграфов, заключения, списка использованных источников.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ДОГОВОРЕ ПОСТАВКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

1.1. Понятие и сущность договора поставки, отличие от договора купли-продажи

Статья 8 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) содержит указание на то, что договор является одним из способов возникновения гражданских прав и обязанностей. Еще О.А.

Красавчиков указывал, что наиболее кратким определением гражданско-правового договора является следующая дефиниция: «Договор – это соглашение сторон, которое выражено в определенной законом форме, направленное на установление взаимных прав и обязанностей». Законодатель в п.1 ст.420 ГК РФ дал следующее определение договору: «Договором является соглашение двух или нескольких лиц, которое направлено на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей».

Действующий ГК РФ выделяет семь разновидностей договоров купли-продажи, которые определены в главе 30 ГК РФ. Практически все договоры имеют множество общих черт и признаков между собой, однако, они характеризуются и наличием специфических отличий, которые позволяют их свободно различать. Как правило, главные отличия заключаются в субъектном составе и предмете договора.

Несмотря на определенные законодателем виды договоров купли-продажи, законодатель не исключает возможность заключения и других договоров купли-продажи. Да, и представить все многообразие отношений, которые могут возникнуть в данном случае практически невозможно.

Договор поставки – это своеобразное соглашение, которое предполагает, что поставщик (продавец), являющийся субъектом предпринимательской деятельности, обязуется передать в определенные договором сроки товары покупателю в собственность для использования их в предпринимательской деятельности, или любых других целях, которые не связаны с удовлетворением бытовых и личных нужд. Такого рода определение содержится в ст.506 ГК РФ.

Дореволюционное гражданское право также знало договоры поставки, которые выделялись в самостоятельную группу наравне с договорами купли-продажи. Поставкой считалось соглашение, которое предполагает, что продавец обязуется поставить покупателю определенную вещь в указанные сроки за известную цену.

По сути, отличие поставки от купли-продажи заключалось в том, что поставка предполагала обязательное наличие временного промежутка времени между действиями покупателя и продавца. Купля-продажа о таком промежутке времени не говорила, хотя и не исключала его возможность. Кроме того, продавцом по договору купли-продажи был владелец вещи, который не обязан был принимать участие в правоотношениях по доставке имущества, даже если оно было бы приобретено в будущем.

Между тем, договоры купли-продажи и поставки имеют сходство, в частности, ученые не видели оснований для выделения договора поставки в самостоятельную категорию. Например, Г.Ф. Шершеневич указывал, что купля-продажа в понимании российского и зарубежного гражданского права имеет множество существенных отличий. Так, на Западе договор купли-продажи был целостным монолитом, но вот в России купля-продажа была разделена на три вида, с едва уловимыми признаками – купля-продажа, запродажа и поставка. То есть, по мнению правоведа, законодатель принял простые термины, которые совершенно не отражают юридической природы договора. Что интересно, для российского дореволюционного законодательства было свойственно, даже весьма традиционно, особым образом регулировать отношения, связанные с поставками товаров для удовлетворения потребностей государства. Такие договоры поставки заключались посредством запечатанных объявлений и торгов. Торги предполагали предварительную запись предложений от желающих лиц относительно подрядных работ или их цены. Учреждение в дальнейшем принимало то предложение, которое казалось ему наиболее выгодным. Расчет практически всегда делался на то, что каждый желающий заключить договор поставки будет предлагать наиболее выгодные условия. Фактически все преимущества доставались одной из сторон, ни о каком равноправии участников договора не могло быть и речи.

С развитием советского гражданского права договор поставки впервые стал выделяться в отдельную правовую категорию, которая объяснялась тем, что производство на существующих заводах и фабриках осуществлялось в плановом порядке. Следовательно, популярностью пользовались только договоры, которые характеризовались наличием такой же плановости, как и отношения, к которым они применялись. К тому же, именно договор поставки являлся оптимальным средством доведения поставленных задач планового режима к определенной цели. снабжение и сбыт продукции в Советском Союзе осуществлялся с помощью заключения договоров поставки, что позволило ему стать одной из ведущих хозяйственных сделок. Так, А.М. Гаврилова отмечает, что под договором поставки понимался плановый договор, по которому организация-поставщик обязуется передать в определенные сроки или срок в оперативное управление организации-покупателю определенную продукцию согласно обязательному для обеих организаций плановому акту распределения продукции, а организация - покупатель обязуется принять продукцию и оплатить ее по установленным ценам.

В.А. Белов придерживается мнения, что гражданско-правовая доктрина советского времени требовала выделения договора поставки в самостоятельную категорию.

Советский договор поставки занимал в законодательстве Союза особое место, в тоже время в системе его регулирования преобладали императивные и жесткие нормы, не позволяющие говорить о свободных договорных отношениях. Многие общие нормы договора поставки, такие как свободное волеизъявление сторон, равноправие, не могли эффективно действовать, поскольку не обеспечивалось их надлежащее функционирование. Ф. Фукуяма отмечает, что «закон, договор ... необходимы, но недостаточны в качестве основы стабильности и благополучия...; к ним стоит добавить такие понятия, как принципы взаимности, моральные обязательства» .

Необходимо обратить внимание на то, что советское законодательство не в состоянии было отразить всю специфику и особенности заключения договоров, в том числе и договоров подряда. В связи с этим, советская правоприменительная практика выработала правомерные разграничения между понятиями договора и контракта. Так, Инструкция Госарбитража СССР от 15 октября 1990 г. «О порядке и сроках приемки импортных товаров по количеству и качеству, составления и направления рекламационных актов» четко разграничивала договор и контракт. «Договор» - это соглашение между заказчиком импортного товара и внешнеэкономической организацией. «Контракт» - это соглашение между внешнеэкономической организацией и иностранным поставщиком товара .

На сегодняшний день нормы Инструкции не утратили своего действия, хотя правовой механизм такой договорной работы уже сменился. В частности, действующий ГК РФ не видит явных различий между терминами «контракт» и «договор», в виду чего ст.420 ГК РФ содержит определение только договора, под которым понимается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Отметим, что принятие второй части Гражданского кодекса РФ способствовало прекращению существования договора поставки как самостоятельного вида договора. В настоящее время он является разновидностью договора купли-продажи, но выделение параграфа 3 в Гл.30 ГК РФ лишь указывает на то, что договор поставки обладает особыми признаками, позволяющими отличать его от других договоров. Основой возникновения гражданских правоотношений между их субъектами является свободное волеизъявление, которое свидетельствует не только о развитости рыночной экономики, но и гражданского законодательства. Свобода воли требует официального признания и закрепления правоотношений, то есть заключения договора. О существовании договора было известно еще в период рабовладельческого строя. В настоящее время договор как форма гражданских правоотношений является разновидностью юридической формы экономического оборота, который предоставляет защищенное право собственности и производство. В цивилистике не единожды высказывалась мысль о том, что договор не может использоваться только в одной отрасли права или в одной сфере права. Договор является правовым явлением, который является успешным явлением в сфере гражданского права и общей теории права .

Т.К.Примак отмечает, что договором стоит считать фундаментальную категорию, которая несколько столетий разрабатывалась юридической наукой, поэтому однозначного ее понимания до сих пор и нет .

Ф.И. Гавзе указывал на то, что истоки договора кроются в обмене, который возникает всегда, когда существует процесс разделения труда. Договор - это основа стабильности, порядка и организации рыночных отношений . Прибегая к использованию договора можно достичь установления выгодных условий для обеих сторон. О гражданско-правовой природе договора свидетельствует более половины норм гражданского законодательства.

К гражданско-правовым договорам относится и договор поставки, который является не менее важным договором в системе гражданского права. Как в древние времена, так и в современное время договор поставки тесно переплетается с договором купли-продажи. Долгое время понадобилось для того, чтобы разграничить данные гражданско-правовые институты. На сегодняшний день договор поставки является самым распространенным договором, который предполагает передачу имущества, находящегося в собственности другому лицу. Кроме того, нормы, регулировавшие договоры купли-продажи, в древние времена со временем стали общими, и стали применяться к договорам поставки. Договор поставки предполагает исполнение определенных обязательств, вытекающих из гражданско-правовых отношений. Договор поставки предполагает перемещение материальных благ в товарной форме, что является основой обязательства, которое и отражает его содержание.

На сегодняшний день институт договора поставки отличается гибкостью, широтой сферы применения, универсальностью. Отметим, что тема дифференциации договоров поставки и купли-продажи долгое время была темой обсуждения среди ученых. Например, А. Савельева полагает, что поставка отличается от купли-продажи только одним существенным признаком - возможностью распоряжения вещью по своему усмотрению, поскольку продукция, полученная по договору поставки, не используется по усмотрению

покупателем, а только согласно договорному усмотрению .

О.Н. Ермолаева указывает, что договор поставки лишь косвенно связан с переходом права собственности, то есть фактически опосредует нетоварные отношения, в то время купля-продажа, обуславливает полноценный переход права собственности, следовательно, имеет дело с товарными отношениями . Длительное время в гражданско-правовой литературе бытовало мнение о том, что договор поставки сопровождается актом планирования, что не свойственно договорам купли-продажи .

Договор купли-продажи – один из наиболее распространенных видов договоров в гражданском и хозяйственном обороте, что опосредует переход имущества в собственность, сфера применения которого является чрезвычайно широкой (в частности, розничная купля-продажа, мелкооптовая, жилых зданий, земельных участков, объектов приватизации, ценных бумаг, купля-продажа на аукционах и биржах, внешнеэкономический договор купли-продажи и т.д.). Каждая из разновидностей договора купли-продажи имеет свои юридические особенности, которые регулируются соответствующим законодательством, однако на них распространяются общие положения ст.454 ГК РФ. Договор купли-продажи является возмездным, двусторонне обязывающим и консенсуальным, основной и определяющей его особенностью является переход имущества в собственность покупателя. Сторонами в договоре купли-продажи – продавцом и покупателем – выступают все участники гражданского оборота – граждане, юридические лица и государство. Право продажи имущества, кроме случаев принудительной продажи, принадлежит собственнику. Договор считается заключенным с момента достижения согласия сторон по всем существенным условиям, каковы предмет и цена. Указанный договор, как правило, имеет одноразовый характер и заключается преимущественно на то имущество, в наличии и подготовленное для отчуждения. При этом продавцу выплачивается стоимость отчуждаемого имущества лишь в денежном выражении. Оплата приобретенного имущества должна осуществляться в национальной валюте России, за исключением случаев, предусмотренных законом.

Содержанием договора купли-продажи являются взаимные права и обязанности сторон. Основной обязанностью продавца является передача вещи покупателю, а его правом – требование к покупателю об уплате стоимости вещи (имущества). Основной обязанностью покупателя является уплата оговоренной цены, а его правом – требование к продавцу о передаче обусловленной договором вещи (имущества). Отдельные виды договоров купли-продажи регулируются соответствующим законодательством, что касается и договоров поставки.

Существенными условиями договора купли-продажи являются условия о предмете и цене. Пока стороны не придут к соглашению относительно этих условий, договор не может считаться заключенным, несмотря на согласование всех возможных других

Нормативные правовые акты

1. Федеральный закон от 29.12.1994 г. № 79-ФЗ (ред. от 28.12. 2013) «О государственном материальном резерве» // Собр. законодательства Рос. Федерации от 1995, № 1, ст. 3.
2. Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 275-ФЗ (ред. от 13.07. 2015) «О государственном оборонном заказе» // Собр. законодательства Рос. Федерации от 2012, № 53, ст. 7600.
3. Федеральный закон от 05.04.2013 г. № 44-ФЗ (ред. от 13.08. 2015) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Собр. законодательства Рос. Федерации от 2013, № 14, ст. 1652.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): [федер. закон от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ] (ред. от 01.09.2015) // Собр. законодательства Рос. Федерации от 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): [федер. закон от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ] (ред. от 01.07.2015) // Собр. законодательства Рос. Федерации от 29.01. 1996, № 5, ст. 410.
6. Инструкция Госарбитража СССР «О порядке и сроках приемки импортных товаров по количеству и качеству, составления и направления рекламационных актов» [от 15.10.1990] // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР от 1991, № 4.
7. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству, утв. Постановлением Госарбитража СССР [от 25.04.1966, № П-7] (ред. от 22.10.1997) // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР от 1975, № 2.
8. Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству, утв. Постановлением Госарбитража СССР [от 15.06.1965 , № П-6] (ред. от 22.10.1997) // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР от 1975, № 2.

Материалы правоприменительной практики

9. Обзор практики применения арбитражными судами статей 178 и 179 Гражданского кодекса Российской Федерации: информационное письмо Президиума ВАС РФ [от 10.12.2013, № 162] // Вестник ВАС РФ. 2014, № 2.
10. Постановление Президиума ВАС РФ [от 17.06.2014 г. № 1850/14] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
11. О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса РФ о договоре поставки: постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ [от 22.10.1997, № 18] // Вестник ВАС РФ. 1998, № 3.
12. О свободе договора и ее пределах: постановление Пленума ВАС РФ [от 14.03.2014, № 16] // Вестник ВАС РФ. 2014, № 5.
13. Определение ВАС РФ по делу № А40-66071/12-53-614 [от 05.12.2013, № ВАС-16976/13] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
14. Постановление апелляционной инстанции Арбитражного суда Нижегородской области по делу № А43-6320/2004-4-199 [от 09.11.2004] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
15. Постановление ФАС Волго-Вятского округа № А43-6320/2004-4-199 [от 14.01.2005] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
16. Постановление ФАС Уральского округа по делу № Ф09-4534/05-С5 [от 23.01.2006] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
17. Постановление ФАС Волго-Вятского округа по делу № А28-3431/2006-96/4 [от 12.12.2006] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
18. Постановление ФАС Волго-Вятского округа по делу № А11-465/2006-К1-3/17 [от 04.04.2007] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
19. Постановление ФАС Поволжского округа по делу № А55-9102/2007-40 [от 21.05.2008] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
20. Постановление ФАС Уральского округа № Ф09-9077/10-С3 [от 08.11.2010] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
21. Постановление ФАС Московского округа № КГ-А40/13977-10 [от 16.11.2010] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
22. Постановление ФАС Северо-Западного округа по делу № А56-18718/2011 [от 27.02.2012] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
23. Постановление ФАС Волго-Вятского округа по делу № А17-2813/2011 [от 29.06.2012] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
24. Постановление ФАС Волго-Вятского округа по делу № А38-1851/012 [от 20.05.2013] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
25. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа по делу № А58-5654/12-Ф02-2060/13-С2 [от 20.05.2013] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
26. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа по делу № А19-186/2013 [от 26.11.2013] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
27. Постановление ФАС Московского округа по делу № А40-41564/13-97-242 [от 17.12.2013, № Ф05-15726/2013] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
28. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа по делу № А56-19878/2014 [от 10.04.2015, № Ф07-1848/2015] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
29. Постановление Арбитражного суда Уральского округа по делу № А60-39906/2014 [от 04.06.2015, № Ф09-2312/15] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
30. Постановление Арбитражного суда Уральского округа по делу № А07-17597/2014 [от 11.06.2015, № Ф09-2936/15] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
31. Решение Арбитражного суда Тюменской области по делу № А70-6371/2015 [от 23.09.2015] // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».

Литература

32. Баринов Н.А., Бевзюк Е.А., Беляев М.А. [и др.] Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (часть вторая): [от 26.01. 1996 г. № 14-ФЗ (постатейный)] // Подготовлен для системы

КонсультантПлюс, - 2014.

33. Белов В.А. Гражданское право: Общая часть. -М.: Юрайт, 2011. Т. I.- 615 с.

34. Беляева О.А. Контрактная система: основные проблемы правоприменения и пути их преодоления // Журнал российского права, - 2015. -№ 7. -С. 17-19.

35. Блажевич И.Н. Скрытые функции договора поставки // Академический вестник ТГАМЭУП. -2013. -№ 1 (19). -С. 10-15.

36. Гавзе Ф.И. Обязательственное право (общие положения). Минск: Изд-во БГУ им. В.И. Ленина, - 1968. - 475 с.

37. Гаврилова А.М. Договор поставки в условиях рыночной экономики: автореф. дис. канд. юрид. наук. Саратов, - 2001. - 25 с.

38. Гайникамалова А.Н. Возможность отменительных условий при заключении договора поставки // Актуальные проблемы гражданского права и гражданского процесса. Челябинск: Цицеро, 2014. - С. 26-31.

39. Гатин А.М. Гражданское право: Учебное пособие. -М.: Дашков и К, 2014. - 365 с.

40. Груздев В.В. Возникновение договорного обязательства по российскому гражданскому праву. - М.: ВолтерсКлувер, 2014. - 214 с.

41. Гусев В.В. Особенности договорных отношений, возникающих в контрактной системе // Налоги. - 2014. - № 4. - С. 3-4.

42. Ермолаева О.Н. Проблемы правового регулирования заключения, изменения и расторжения торговых договоров // Налоги. -2014. - № 9. - С. 13-17.

43. Канцер Ю.Когда договор поставки не заключен // ЭЖ-Юрист. -2014. - № 11. - С. 10-11.

44. Кирпичев А.Е. Государство, муниципальные образования, органы власти как стороны предпринимательских обязательств // Муниципальная служба: правовые вопросы. - 2013. - № 3. - С. 62-66.

45. Корецкий А.Д. Теоретико-правовые основы учения о договоре / Отв. ред. П.П. Баранов. СПб.: Юридич. Центр Пресс, 2001. - 215 с.

46. Коспанов А.А. Проблемы квалификации договора поставки // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы международной заочной научной конференции. Пермь: Меркурий, - 2014. - С. 86-90.

47. Костина О.В. О существенных условиях договора купли-продажи земельных участков // Нотариус. - 2014. - № 2. - С. 22-28.

48. Малышко В. Транзитная торговля // Практический бухгалтерский учет. - 2013. - № 6-7. - С. 7-9.

49. Мозолин В.П. Гражданское право. Учебник. В 3-х томах. Том 2. - М.: Проспект, 2014. - 658 с.

50. Новикова А.А. «Неденежная неустойка»: теоретические и практические проблемы применения // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2014. - № 2. - С. 10-15.

51. Павлова И.Ю. Незаключенность или недействительность договора как последствия несоблюдения требований к форме и государственной регистрации договора // Государство и право. - 2015. - № 10. - С. 54-61.

52. Пальцева Т.Н. Особенности заключения договора поставки и возникающие юридические сложности // Источники частного и публичного права: сборник научных трудов. Тамбов: «Бизнес-Наука-Общество», 2013. - С. 166-172.

53. Позднякова Л.М. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (российское гражданское и международное частное право): учебное пособие. М.: Инфра-М, Норма, 2014. - 485 с.

54. Покатилова Н.Н. В договоре поставки не указан предмет. Как реальное исполнение повлияет на его заключенность // Арбитражная практика. - 2013. - № 8.- С. 25-28.

55. Примак Т.К. Институт договора: теоретико-правовые вопросы: дис. докт. юрид. наук. МВД. -М., - 2009. - 515 с.

56. Пьянкова А.Ф. Баланс интересов сторон договора поставки // Проблемы развития правовой системы современной России. Курган: Изд-во Курган.гос. ун-та, 2014. - С. 136-139.

57. Романов А.В. Реальная и формальная свобода договора // Юрист. 2015. - № 4. - С. 44-50.

58. Савельева А. Договор поставки: что считать существенными условиями? // Административное право. 2013. - № 3. - С. 7-9.

59. Сергеев А.П. Гражданское право: учебник в 3-х томах. Том 2. - М.: Проспект.- 2015. - 555 с.

60. Соколова Г. Протокол разногласий к договору // Делопроизводство и документооборот на предприятии.- 2009. - № 10. - С. 8-12.

61. Султалиева П.С. Порядок заключения договора поставки. Существенные условия договора поставки // Юридическая наука и практика: история и современность. Рязань: Концепция, 2013. - С. 183-189.

62. Суханов Е.А. Российское гражданское право: учебник в 2-х томах. Том 2. Обязательственное право. М.: Статут, 2014. - 745 с.
63. Трегубова И.О. Государственная регистрация договора купли-продажи недвижимости // Современная преступность: состояние, проблемы, перспективы противодействия: Сборник научных статей в двух томах. Нальчик, 2014. Том 1. - С. 54-60.
64. Трефилова Т.Н. Федеральные законы № 44-ФЗ и № 94-ФЗ: сравнительный аналитический обзор // Подготовлен для системы «КонсультантПлюс», - 2013.
65. Филатова М.А. Права и обязанности сторон по договору поставки // «Черные дыры» в Российском Законодательстве. -2014. - № 2. - С. 60-68.
66. Фукуяма Ф. Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию / перевод с англ. Д. Павловой, В. Кирющенко, М. Колопотина. М.: ООО «Издательство АСТ»: ЗАО НПП «Ермак», 2004. - 305 с.
67. Яровой А.В. Поставка товаров для государственных нужд: автореф. дисс. канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2005. - 29 с.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/diplomnaya-rabota/27683>