

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/referat/291533>

Тип работы: Реферат

Предмет: Международные организации

Оглавление

Введение 3

Нормативно-правовая регламентация международной купли-продажи товаров 5

Особенности Договора международной купли-продажи товаров. 10

Разработка внешнеторгового контракта. 10

Заключение 18

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ 20

Введение

Актуальность выбранной темы - В сфере внешнеэкономической деятельности преобладает внешняя торговля. Определение термина «внешнеэкономическая деятельность» регулируется Законом РФ от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности».

Для сделок в сфере торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью. Для купли-продажи товаров между Россией и иностранной компанией или предпринимателем требуется несколько контрактов, включая условия торговли и детали продажи товаров с иностранными сегментами. Поскольку внешнеэкономическая деятельность основывается на заключении соответствующих договоров, необходимо рассмотреть правовые основы создания, заключения и расторжения договоров. Юридическая сделка по поставке товаров определенного количества и качества на согласованных условиях двумя или более сторонами, в том числе нерезидентами называется международным контрактом. Важную роль в международной торговле играют договоры купли-продажи продолжают. Через его заключение и исполнение осуществляется большинство внешнеторговых сделок России. Заключение данного договора предопределяет необходимость заключения многих других договоров, в частности перевозки и страхования, выполнения работ и оказания платных услуг. Эта роль Конвенции привлекла серьезное внимание к ее правовым нормам, призванным облегчить международную торговлю. Неизбежно возникают трудности при формулировании сроков и определении последствий нарушений.

Целью данной работы является изучение широкого круга функций, возникающих в сфере гражданско-правового регулирования обязательств по договорам международной купли-продажи товаров. Методологическими основами исследования являются диалектическая логика в материалистическом понимании как основной общенаучный метод и частные научные методы, такие как сравнительный метод, системный анализ и формальная логика.

Исследование проводилось на основе действующего законодательства Российской Федерации, многих международных законов в сфере внешнеэкономической деятельности.

Нормативно-правовая регламентация международной купли-продажи товаров

Одной из особенностей международной купли-продажи товаров является то, что на ее правовой режим оказывают влияние не только внутригосударственные правовые нормы стран происхождения сторон, участвующих в сделке, но и нормы, вытекающие из международно-правовых обязательств этих стран. Международные организации при заключении договоров с партнерами других стран должны обеспечить, чтобы каждый участник внешнеэкономической деятельности каждой страны имел для себя какую-то нормативную базу. Юридически правопорядок в сфере международной купли-продажи товаров основывается на принципах и нормах, закрепленных в двусторонних и многосторонних договорных системах, а также на международно-правовой практике.

В международной купле-продаже товаров государства используют 2 основных метода регулирования: двусторонний и многосторонний. Предметом правового регулирования в сфере международной торговли является трансграничное перемещение товаров в физической форме. Одним из универсальных источников правового регулирования международной купли-продажи товаров и устанавливают договорно-правовые нормы являются международные договоры. Правила, установленные международными договорами, имеют преимущественную силу перед внутренним законодательством. В соответствии с Законом Российской

Федерации от 15 июля 1995 г. «О международных договорах Российской Федерации» международные договоры подразделяются на три категории в зависимости от уровня договаривающихся государств.

• Правительство правительству. • Межведомственный характер.

Международные договоры в интересах Российской Федерации (межгосударственные договоры), международные договоры в интересах Правительства Российской Федерации (межправительственные договоры), федеральных министерств, ведомств и иных федеральных органов исполнительной власти (межведомственные договоры), организаций. Все вышеперечисленные договоры имеют равную юридическую силу, но в принципе определенная иерархия все же установлена.

Понятие «международный договор» является собирательным и включает в себя наименования таких документов, как договоры, соглашения, договоры, протоколы, меморандумы, обмены письмами или нотами. Форма и способ выражения согласия на обязательность договора также могут различаться. Подписание, присоединение, принятие и ратификация договора. К частным источникам правового регулирования международной купли-продажи товаров относятся действия международных экономических и торговых организаций. Они имеют разные юридические последствия.

Таким образом, соглашения Всемирной торговой организации содержат нормы обязательного характера, а санитарные правила Всемирной организации здравоохранения носят рекомендательный характер.

Акты международных экономических и торговых организаций могут приобретать юридическую силу после их защиты путем принятия международных договоров. Большинство многосторонних международных договоров, конвенций и других международно-правовых актов зависят от органов, созданных Организацией Объединенных Наций и её филиалами.

Многие международные соглашения были подписаны в таких рамках, как Всемирная торговая организация (ВТО), Всемирная таможенная организация (ВТамО) и Международная организация по стандартизации (ИСО). Валютно-финансовые отношения между международными институтами, активно участвующими в регулировании международной торговли, осуществляют Международный валютный фонд - МВФ. Таким образом, одним из обязательных международных законов в области международной купли-продажи товаров является Венская конвенция, на основании которой осуществляется примерно две трети всех международных торговых сделок. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция) была принята на специально созванной для этой цели международной конференции, проходившей с 10 марта по 11 апреля 1980 года в Вене. (Гаага) к договору международной купли-продажи товаров. Поскольку стороны международного договора купли-продажи принадлежат к разным государствам, другая сторона должна определить применимое право при заключении договора. Конвенция гласит, что «в исключительных случаях, в свете всех возможных обстоятельств в целом, включая деловые отношения между сторонами, договор купли-продажи явно имеет тесную связь с правом, иным, чем право, применимое к договору купли-продажи. », сказал он. Контракты и договоры купли-продажи регулируются этим отдельным законом. "Право, применимое к договору купли-продажи в соответствии с договором, применяется к следующим условиям:

1. . О договорах международной купли-продажи товаров// Вестник ВАС РФ. - 1994. - № 1.
2. . Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. - 2009. - № 4. - Ст. 445.
3. . Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // Собрание законодательства РФ. - 199. - № 32. - Ст. 3301.
4. О международных договорах Российской Федерации: федеральный закон от 15.07.1995 N 101-ФЗ (ред. от 12.03.2014) // Собрание законодательства РФ. - 1995. - № 29. - Ст. 2757.
5. . Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. - 2003. - № 50. - Ст. 4850.
6. . О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров: федеральный закон от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) // Собрание законодательства РФ. - 2003. - № 50. - Ст. 4851.
7. . О таможенном регулировании: федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. - 2010. - № 48. - Ст. 6252.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/referat/291533>