

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kurovaya-rabota/293881>

Тип работы: Курсовая работа

Предмет: Банковский кредит

Введение 3

1. Теоретические аспекты изучения факторинга современных организаций 5

1.1. Понятие и сущность факторинга 5

1.2. Преимущества и значение факторинга 11

1.3. Виды факторинга 17

2. Анализ процессов по факторингу в банке ПАО «Сбербанк» 20

2.1. Общая характеристика организации 20

2.2. Анализ факторинга в банке 27

2.3. Совершенствование факторинговых операций 32

Заключение 34

Список используемой литературы 35

Понятие «факторинг» (или «договор финансирования под уступку денежного требования») в российском законодательстве появилось еще в 1996 году. В ГК РФ под ним понимается механизм получения денежных средств от финансового агента в счет уступки денежных требований.

Актуальность заключается в том, что факторинг - это эффективный инструмент для компаний, работающих практически во всех отраслях, будь то производство мебели, оптовые продажи бытовой техники, продуктов питания или любых других товаров.

Потребность в данном финансовом продукте обусловлена, прежде всего, ростом мировой торговли.

Участники рынка все чаще стали сталкиваться с продолжительными временными промежутками с момента поставки товара и до внесения оплаты. Факторинг позволяет моментально превратить отгрузочные документы в живые деньги, которые можно пустить в оборот.

Поэтому необходимо проанализировать современное состояние развития факторинговых операций в банке, чтобы выявить их основные проблемы и перспективы.

Для этого необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть сущность факторинга
- проанализировать основы факторинговой деятельности
- выявить перспективы развития факторинга.

Для раскрытия темы необходимо проанализировать федеральные нормативные акты и законодательство в области факторинга, а также данные официальной статистики.

Работа включает в себя введение, две главы и заключение.

В первой главе рассматривается понятие и сущность факторинга в современных организациях.

Во второй главе проводится анализ факторинга в конкретном банке, предлагаются меры по улучшению этих операций.

1. Теоретические аспекты изучения факторинга современных организаций

1.1. Понятие и сущность факторинга

Факторинг - это вид финансирования, при котором бизнес продает свою дебиторскую задолженность (счета-фактуры) третьей стороне для удовлетворения своих краткосрочных потребностей в ликвидности [13, с.65]. Согласно сделке между обеими сторонами, фактор оплатит сумму, причитающуюся по счетам, за вычетом своей комиссии или сборов.

Для удовлетворения краткосрочных потребностей в ликвидности бизнесу иногда приходится прибегать к факторингу. Это немного отличается от финансирования по счету-фактуре. Существует четыре основных типа факторинга - факторинг по срокам погашения, финансовый факторинг, дисконтный факторинг и нераскрытый факторинг.

Условия, а также характер факторинга могут отличаться в зависимости от финансового учреждения. Ставка аванса может варьироваться от 80% до примерно 90-95% от общей суммы счета [9, с.65]. Как только фактор получает платежи от кредиторов, он возвращает остальную часть денег после вычета своего гонора или комиссии.

Единственное преимущество факторинга заключается в том, что компании не нужно ждать два или три месяца и она может удовлетворить свои потребности в ликвидности, обратившись в финансовое учреждение.

Факторинг дебиторской задолженности или финансирование должника - это когда компания покупает долг или счет-фактуру у другой компании. Факторинг также рассматривается как форма дисконтирования счетов-фактур на многих рынках и очень похож, но только в другом контексте. При этой покупке дебиторская задолженность дисконтируется, чтобы позволить покупателю получить прибыль после погашения долга. По сути, факторинг передает право собственности на счета другой стороне, которая затем взыскивает долг [11, с.76].

Таким образом, факторинг освобождает первую сторону от долга на сумму, меньшую, чем общая сумма, предоставляя им оборотный капитал для продолжения торговли, в то время как покупатель или фактор взыскивает долг на полную сумму и получает прибыль, когда он выплачивается. Фактор обязан выплачивать дополнительные сборы, как правило, небольшой процент, после погашения долга. Фактор может также предложить скидку стороне, имеющей задолженность.

Фактор - это агент-посредник, который предоставляет денежные средства или финансирование компаниям путем покупки их дебиторской задолженности [11, с.65].

Фактор больше связан с кредитоспособностью стороны, выставившей счет, чем с компанией, у которой она приобрела дебиторскую задолженность.

Факторинг - очень распространенный метод, используемый экспортерами для ускорения их денежного потока. Этот процесс позволяет экспортеру выставить до 80% стоимости счета-фактуры на продажу в момент доставки товара и при выставлении счета-фактуры на продажу.

Рисунок 1 – Особенности факторинга

Факторинг не считается кредитом, поскольку стороны не выдают и не приобретают долг в рамках сделки. Средства, предоставленные компании в обмен на дебиторскую задолженность, также не подпадают под какие-либо ограничения в отношении использования.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021). Глава 43. Финансирование под уступку денежного требования// Консультант-Плюс
2. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям от 28 мая 1988 года// Электронный фонд правовых и нормативных документов
3. Федеральный закон от 7 августа 2001 года № 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Консультант-Плюс
4. Федеральный закон от 5.05.2014 г. №86-ФЗ «О присоединении РФ к Конвенции УНИДРУА по международным факторинговым операциям». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/33562.html>
5. Федеральный закон "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" от 18.07.2011 N 223-ФЗ// Консультант-Плюс
6. Федеральный закон "О банках и банковской деятельности" от 02.12.1990 N 395-1// Консультант-Плюс
7. Федеральный закон от 4.05.2011 №99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/
8. ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (утв. Приказом Росстандарта от 31.01.2014 N 14-ст) (ред. от 10.06.2021)// Консультант-Плюс
9. Балабанова И.Т. Банки и банковская деятельность. – СПб: Питер, 2018. – 227 с.
10. Белоглазова Б.Н. Банковское дело. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 448 с.
11. Белотелова Н.П. Деньги, кредит, банки. – М.: Дашков и К, 2018. – 266 с.
12. Бланк И.А. Финансовый менеджмент. – Киев: Ника-Центр Эльга, 2019. – 656 с.

13. Бруно Бухвальд. Техника банковского дела [Текст]. – М.: Изд-во Сирин, 2017. – 258 с.
14. Буркова, А. Использование конструкции факторинга / Анастасия Буркова. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2021. - 136 с.
15. Гвоздев, Б.З. Факторинг/ Б.З. Гвоздев. - М.: ЭКМОС, 2018. – 127 с.
16. Качер, О. Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг) / Ольга Качер. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2018. - 164 с.
17. Покаместов, И. Е. Конкуренция на рынке факторинга / И.Е. Покаместов. - М.: Синергия, 2019. - 599 с.
18. Хромов, М. Ю. Дебиторка: возврат, управление, факторинг / М.Ю. Хромов. - М.: Питер, 2022. - 739 с.
19. Хромов, Михаил Дебиторка. Возврат, управление, факторинг / Михаил Хромов. - Москва: ИЛ, 2017. - 216 с.
20. Сбербанк России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.sberbank.ru>.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kurovaya-rabota/293881>