

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/referat/343809>

Тип работы: Реферат

Предмет: Гражданское право

Оглавление

1. Понятие опционного договора и его соотношение с предварительным договором 2
 2. Обязанности сторон по опционному соглашению 4
 3. Алеаторный характер опционного договора 6
 4. Применения опционных соглашений в предпринимательской деятельности 8
- Список использованных источников 11

Понятие опционного договора и его соотношение с предварительным договором

Опционное соглашение — это соглашение, которое предоставляет одной стороне право требовать определенных действий от другой стороны в течение определенного периода времени, как указано в условиях соглашения. Основная цель опционного договора — предоставить одной стороне возможность определить, когда приступить к исполнению обязательств, изложенных в договоре, или отказаться от исполнения, если его принятие невыгодно. В бизнесе опционное соглашение обычно используется не изолированно, а в сочетании с другими соглашениями, такими как контракты, соглашения об обслуживании или соглашения о поставках.

Основной целью опционного договора является установление между сторонами правоотношения, при котором одна сторона обязуется совершить указанные действия в определенный срок, а другая сторона не обязана принимать исполнение иначе как по своему усмотрению. Использование опционного соглашения очень ценно в коммерческих сделках, поскольку оно позволяет одной стороне совершить другую сделку на основе наиболее благоприятных условий на соответствующем рынке. Если эти условия не соблюдены, сторона может отказаться от совершения сделки. Эта договорная структура обеспечивает значительную гибкость для вовлеченных сторон.

Сторона, которая обязана действовать, может предъявить только то требование, которое было предварительно согласовано в опционном соглашении. Несмотря на то, что эта сторона обладает большей властью, чем другая сторона, она не может изменить объем исполнения своего требования сверх того, что указано в опционном соглашении. Однако, если обязанная сторона допускает такое изменение и ее требование не соответствует ее праву требовать исполнения, право требовать исполнения в целом не отменяется. Если обязанная сторона требует исполнения, которое не соответствует условиям опционного соглашения, обязанная сторона все же должна выполнить в рамках согласованного объема. Кроме того, хотя обязанная сторона должна совершить определенные действия, обязанная сторона также обязана принять исполнение в форме этих действий.

Представляется, что пересмотр суммы или условий требования после его предъявления обязывающей стороной невозможен, даже если на это согласны обе стороны договора. После предъявления требования об исполнении обязанная сторона уже воспользовалась своими правами и не может изменить свое имущественное требование. Следовательно, обязанная сторона, предъявившая имущественное право требования, не может быть стороной какого-либо соглашения, направленного на изменение этого требования. Как только обязанная сторона акцептует требование, опционный договор считается исполненным.

При вступлении в правоотношения, регулируемые опционным договором, обязанная сторона преследует цель приобретения имущественного права на требование, которое может быть реализовано или в котором может быть отказано исходя из их имущественных интересов. Обязанная сторона в этой сделке готова подчиниться интересам обязавшей стороны, принимая плату не только за исполнение, но и за ожидание требования об исполнении от обязавшей стороны. Опционный договор основан на возмездных основаниях, и с уплатой опционного вознаграждения эта сделка служит экономической цели для обеих сторон.

С юридической точки зрения опционное соглашение может показаться похожим на предварительное соглашение. Так было до того, как было установлено юридическое определение опционного договора, так как была попытка классифицировать его как предварительный. Однако опционный договор нельзя

отождествлять с предварительным договором в силу их принципиальных отличий .

Список использованных источников

1. Балкаров А.Б. Критика концепций понимания опционного договора / А.Б. Балкаров // Юрист. 2019. № 13. С. 27-30.
2. Белов В.А., Дудченко К.В. "Договоры об обязательствах": опционный и абонентский договоры, их понятие и место в системе смежных договоров // Законодательство. 2016. № 3. С. 18.
3. Зарипов, Ш. Р. Опционный договор в гражданском праве / Ш. Р. Зарипов // Вестник современных исследований. – 2018. – № 12.6(27). – С. 60-63.
4. Камалетдинова Р. Э. Предмет и иные существенные условия опционных соглашений // Ученые записки Казанского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2017. Т. 159. №2. С. 401-417.
5. Левушкин А.Н. Специальные договорные конструкции: рамочный, опционный и абонентский договоры / А.Н. Левушкин // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 2. С. 19-26.
6. Надежин Н.Н. Понятие и тенденции развития предпринимательского права и предпринимательских правоотношений в России / Н.Н. Надежин // Бизнес в законе. 2019. № 4. С. 103-105.
7. Неверова, Е. В. Правовая конструкция опционного договора / Е. В. Неверова // Актуальные проблемы права: Сборник докладов XIX научно-практической конференции молодых ученых. – Таганрог: Таганрогский институт управления и экономики, 2018. – С. 89-92.
8. Орлов Г. Н. Особенности опционных договорных конструкций и правоприменительная практика // Российский судья. 2018. № 8. С. 12-17.
9. Орлов Г. Понятие опционного договора, его основные особенности и применение в предпринимательской деятельности // Хозяйство и право. 2017. № 6. С. 88-95.
10. Суровская О. О. Понятие опционного соглашения и условия его заключения // Балтийский гуманитарный журнал. 2017. Т. 6. №1 (18). С. 187-189.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/referat/343809>