

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kontrolnaya-rabota/387137>

Тип работы: Контрольная работа

Предмет: Стратегический менеджмент

-

Ценностное предложение Мы предлагаем современные гоночные трассы, высокотехнологичные электрические кары и атмосферу настоящего соревнования.

Продукт

УСЛУГИ

Заезд на карте по трассе клуба (время 10 минут) для взрослого

Заезд на карте по трассе клуба (время 10 минут) для ребенка

Заезд на двухместном карте (твинкарте) (время 10 минут)

Заезд спортивный на карте по трассе клуба (время 10 минут)

Для кого

1. Адреналиновые гонщики-любители. Здесь могут быть люди молодого и среднего возраста с разными уровнями дохода, но не ниже среднего. Более высокий доход позволит таким гонщикам регулярно посещать клуб, приобрести экипировку, купить абонемент, любители с более низким доходом будут посещать реже, здесь важно удержать их различными акциями и скидками.
2. Гонщики – спортсмены. Могут быть посетителями клуба в период, когда невозможен выезд на тренировки на специальные трассы.
3. Подростки, интересующиеся гонками. Подростки, как правило, имеют ограниченный финансовый ресурс. Для них важно предоставить доступные варианты соревнований и аренды карт, чтобы они могли пользоваться услугами картинг-клуба.
4. Семейные клиенты могут иметь разнообразный уровень дохода, но не ниже среднего. Здесь важно предоставить разнообразные опции, чтобы семьи могли выбирать пакеты, соответствующие их финансовой

способности.

5.Корпоративные клиенты, использующие картинг-клуб как способ

формирования дружной команды: Корпоративные клиенты как правило

имеют более высокий бюджет для организации мероприятий.

Когда

(ситуация/конфликт

потребителя) Высокая

стоимость услуг, не

соответствуют

ожиданиям клиентов Что (изменения для потребителя) Снизить цену услуги Зачем (Результат для потребителя) Использование услуги -заезд на карте по доступной цене

Против кого (ключевые конкуренты) E-go karting <https://egokarting.ru> и TIMATI Karting <https://timatikarting.ru/>

Как (дифференциация) Замена машин и оборудования вспомогательного на более дешевое

Причин верить (доказательства)

Имеются договора с новыми поставщиками машин и оборудования.

-

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kontrolnaya-rabota/387137>