

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/esse/45906>

Тип работы: Эссе

Предмет: Финансовое планирование

Введение 3

1. Понятие трансфертных цен 4

2. Методы определения трансфертной цены 8

3. Трансфертные цены как инструмент оценки деятельности центров ответственности 11

Заключение 13

Список литературы 14

Введение

Актуальность данной темы подтверждается тем, что сама по себе система трансфертного ценообразования используется только на предприятиях с высокой степенью организации внутренней информационной структуры. Особенно это справедливо для российских предприятий, на которых внедрение системы трансфертного ценообразования происходит непосредственно в ходе внедрения информационных средств поддержки (обычно систем класса ERP). Следовательно, проблемы информационной структуры оказывают наиболее существенное влияние на само существование внутрифирменной системы трансфертных цен, и непосредственно определяют тип организационной структуры предприятия.

Цель данной работы – изучить трансфертное ценообразование как инструмент регулирования деятельности центров ответственности.

Задачами данной работы являются:

- изучение понятия трансфертной цены;
- изучение методов формирования трансфертной цены;
- изучение трансфертной цены как инструмент оценки деятельности центров ответственности

1. Понятие трансфертных цен

Трансфертное ценообразование представляет собой деятельность по установлению цены на внутрифирменные сделки между группой взаимозависимых лиц.

Трансфертная цена – это цена, устанавливаемая в хозяйственных операциях между различными подразделениями единой компании или между участниками единой группы компаний.

Трансфертные цены возникают между взаимозависимыми лицами. То есть между лицами, которые могут повлиять на условия совершаемой сделки.

Рассмотрим принципы формирования трансфертной цены:

- способность достигать поставленные цели и задачи перед предприятием, обеспечение соответствия поставленной цели и основной цели предприятия;
- гибкая и равнозначная сущность трансфертной цены по отношению ко всем уровням менеджеров;
- способность сохранять автономию, которая позволяет руководителям как со стороны продавца, так и со стороны покупателя управлять трансфертной ценой;
- способность быстро адаптироваться при изменении внешних и внутренних рынков, при этом давать возможность распределять прибыль в места наиболее эффективного ее применения;
- полное соответствие законодательству;
- содействие развитию взаимоотношений между структурными и региональными типами производств.

Рассмотрим факторы, которые оказывают наибольшее влияние на процесс формирования трансфертной цены:

1. Наличие конкурентного рынка для промежуточного продукта.
2. Наличие свободных мощностей у подразделения-производителя.
3. Квалификация менеджеров.
4. Переговорная сила предприятий.

5. Важность для холдинга преимуществ вертикальной интеграции.

Налоговый контроль за трансфертным ценообразованием осуществляется на международном уровне и на уровне национального законодательства.

Среди международных документов выделим:

- Руководство Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по трансфертному ценообразованию для многонациональных корпораций и налоговых служб (OECD Transfer Pricing guidelines, 2010)

- Декларацию ОЭСР о BEPS (Base Erosion and Profit Shifting, 2013). Декларация представляет собой план действий ОЭСР по противодействию размыванию налогооблагаемой базы и выводу прибыли из-под налогообложения. В рамках плана BEPS предполагается разработка правил трансфертного ценообразования (ТЦО), которые позволят повысить прозрачность сделок между компаниями путем сбора дополнительной информации, а также снизить издержки для бизнеса.

На уровне национального законодательства в Российской Федерации вопросы трансфертного ценообразования регулируются разделом V.1 Налогового кодекса РФ «Взаимозависимые лица. Общие положения о ценах и налогообложении. Налоговый контроль в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами. Соглашение о ценообразовании» (введён Федеральным законом от 18.07.2011 N 227-ФЗ).

Положения раздела имеют своей целью в том числе предотвращение вывода налоговой прибыли за пределы РФ, исключение возможностей манипулирования ценами в сделках между взаимозависимыми налогоплательщиками, налогоплательщиками, применяющими различные режимы налогообложения внутри страны. Эти правила пришли на смену ст. 40 «Принципы определения цены товаров, работ или услуг для целей налогообложения» и ст. 20 «Взаимозависимые лица» НК РФ.

Состав контролируемых сделок регулируется главой 14.4 раздела V.1 Налогового кодекса РФ. Можно выделить две основные категории

1. Первая и вторая части Налогового Кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс]: // КонсультантПлюс :справ. правовая система – Версия Проф. – Электрон. Дан. –М. , 2017.- Доступ из локальной сети Науч. Б-ки Том. Гос. Ун-та.
2. Трансфертное ценообразование, <http://otchetonline.ru/pomoshh-buxgalteru/buhuchet/53690-transfertnoe-cenoobrazovanie-praktika-primeneniya.html>
3. Трансфертное ценообразование, практика применения, http://www.bakertilly.ru/media/921543/%D0%9D%D0%B0%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D1%8B%D0%B9-%D0%BE%D0%B1%D0%B7%D0%BE%D1%80_%D0%A2%D0%A6%D0%9E_2016.pdf
4. Что такое BEPS и его влияние на международный бизнес, <http://www.smartsolutions.ua/chto-takoe-beps-i-ego-vliyanie-na-mezhdunarodnyj-biznes>
5. Трансфертное ценообразование и План действий BEPS, <http://www.visnuk.com.ua/ru/pubs/id/6995>
6. Цели, задачи, основные направления деятельности ОЭСР, <https://oecdcentre.hse.ru/tasks>
7. Гузанов К. А. Проблемы реализации Закона «О контролируемых иностранных компаниях» // Вестник арбитражной практики.-2015 -№ 1. –С. 87-95.
8. Евстигнеев Е. Н. Современная этимология термина «налоговое планирование» / Е. Н. Евстигнеев, Н. Г. Викторова // Экономический анализ: теория и практика.- 2012.-№ 20.-С. 50-53.
9. Ермакова Е. А. Налоговый контроль в системе противодействия уклонению от уплаты налогов // Вестник Саратовской государственной юридической академии.-2015.-№2.-С. 231-236.
10. Ермакова Е. А. Российская практика противодействия уклонению от уплаты налогов // Налоги и финансовое право.- 2012.-№ 9.-С. 147-151.
11. Ершов Н. Оффшорная деятельность российских инвесторов и политика государства по оффшорному вопросу / Н. Ершов, М. Забелина // Мировое и национальное хозяйство.- 2014. - № 4. – С. 4-6.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/esse/45906>