

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/diplomnaya-rabota/54769>

Тип работы: Дипломная работа

Предмет: Страхование

Введение 3

Глава 1. Понятие и сущность страхования юридических лиц по видам страхования 5

1.2 Понятие и сущность личного и имущественного страхования юридических лиц 5

1.2 Ответственность юридических лиц 13

1.3 Нормативно-правовая база объектов малого и среднего бизнес 18

Глава 2. Анализ страхования объектов малого и среднего бизнеса на территории РФ 29

2.1. Анализ страхования малого бизнеса по различным видам страхования 29

2.2. Анализ страхования среднего бизнеса по различным видам страхования 39

2.3. Сравнительный анализ малого и среднего бизнеса 42

Глава 3. Проблемы и пути решения страхования объектов малого и среднего бизнеса 48

Заключение 57

Список использованных источников 61

Приложения 65

Введение

Формирование новой системы управления в Российской Федерации вносит принципиальные изменения в организацию страхового бизнеса.

Нельзя отрицать, что под командно-административной системой управления народным хозяйством, доминирующей ролью государственной собственности и слабой экономической ответственностью руководителей и трудовых коллективов за ее безопасность страхование не могло полностью выполнять свои функции.

Сейчас рыночные преобразования трансформируют экономические отношения, когда производитель начинает действовать на страх и риск, согласно плану и несет за него ответственность, предъявляет новые требования к страхованию.

Однако предприятия и организации различных форм собственности, выступающие в качестве страховщиков, нуждаются не только в возмещении убытков, которые могут привести к потере или повреждению основных средств и оборотных средств, но также в компенсации упущенной выгоды или дополнительных расходов в связи с простоями. (не ритмичные поставки сырья, неплатежеспособность оптовых покупателей).

Особенно важно, что при развитии рыночных отношений предприниматель может сосредоточить все свое внимание на проблемах рынка и конкуренции, будучи уверенным, что средства производства и предметы труда материально защищены от любых несчастных случаев.

Именно страхование увеличивает инвестиционный потенциал и позволяет увеличить состояние и благосостояние нации. Это важно для российской экономики, которая все еще находится в сложной ситуации.

Актуальность изучения данной темы обусловлена тем, что эффективные страховые отношения, стимулирование деловой активности и уверенность участников рынка, улучшение инвестиционного климата, являются важными условиями стабильности и экономического роста в стране. Степень развития страхового рынка отражает финансовый потенциал государства и экономическую стабильность системы в целом.

Особенно актуальность страхования возрастает в период структурных образований экономики, когда значительно увеличиваются неопределенность и риски в основных отраслях материального производства в промышленности.

Целью дипломной работы является анализ страхования объектов малого и среднего бизнеса на территории РФ

В соответствии с данной целью были поставлены следующие задачи:

- раскрыть понятие и сущность личного и имущественного страхования юридических лиц;

- изучить ответственность юридических лиц;
- проанализировать нормативно-правовую базу объектов малого и среднего бизнеса;
- проанализировать страхование объектов малого и среднего бизнеса на территории РФ;
- изучить проблемы и пути решения страхования объектов малого и среднего бизнеса.

Объектом исследования выступает малый и средний бизнес России.

Предметом исследования являются основные этапы развития страхования малого и среднего бизнеса, его проблемы и недостатки на современном этапе страхования в России.

Теоретической основой дипломной работы явились труды отечественных и зарубежных экономистов, ученых в области страхования: Ю.Т. Ахвледиани, Л.А. Дробозиной, И.Х. Озерова, В.В. Шахова.

В качестве эмпирической базы исследования использовались данные статистики Федеральной службы страхового надзора, информационные ресурсы INTERNET, статистические сведения отечественных и зарубежных экономистов, материалы, размещенные в справочных правовых системах «Консультант плюс» и «Гарант», российское законодательство.

Глава 1. Понятие и сущность страхования юридических лиц по видам страхования

1.2 Понятие и сущность личного и имущественного страхования юридических лиц

Переход страны к рыночной экономике стал сильным стимулом для развития страхового бизнеса. В России существовал страховой рынок, который можно определить как особую сферу экономических отношений, где объектом купли-продажи является страховая защита, формируются спрос и предложение на нее. Объективной основой развития страхового рынка является поддержание непрерывности процесса воспроизводства путем предоставления финансовой помощи пострадавшим в случае непредвиденных неблагоприятных обстоятельств. Другой стороной страхового рынка является реализация денежных отношений на основе страхового фонда, который формируется страховыми компаниями различных форм собственности.

Страхование как экономическая категория
Страхование - это система экономических отношений, касающихся формирования и использования целевых (денежных) средств, предназначенных для возмещения убытков, причиненных различными неблагоприятными событиями (страховые случаи, реализация риска), а также для оказания помощи лицам, находящимся на возникновение определенных событий в их жизни (с накопительной страховкой - выживанием, смертью, выходом на пенсию, свадьбой и т. д.)

В соответствии с Законом Российской Федерации №4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» от 27 ноября 1992 г. (с изменениями, внесенными 31.12.2017) [4] страхование - отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных средств, образованных страховщиками из уплаченных страховых взносов (страховые взносы), а также за счет других средств страховщиков.

Страхование - это способ защиты от рисков случайного характера, который требует значительных финансовых средств, которых у конкретного субъекта в нужный момент может не быть.

Согласно Закону «Об организации страхового дела в Российской Федерации» [4] статья 2 страхования - отношения по защите интересов физических и юридических лиц Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при возникновении определенных страховых случаев за счет денежных средств, образованных страховщиками из уплаченных страховых взносов (страховых взносов), а также за счет других средств страховщиков.

Д. Горюлев [17] пишет, что цель страхования и его отличие от других финансовых инструментов заключается в том, что страхование является одним из важнейших сегментов финансового рынка и одновременно инструментом защиты интересов субъектов хозяйствования.

В настоящее время в России можно застраховать практически все. Но страхование имущества - самый известный и самый популярный вид страхования.

И. е. Афоничева [10] считает, что страхование как система защиты имущественных интересов граждан, организаций и государства является необходимым элементом современного общества. Ведь страхование обеспечивает поддержание уровня жизни, а именно доходов людей в случае страховых случаев.

Имущественное страхование занимает первое место в структуре добровольного страхования в России. Страхование имущества является самостоятельной отраслью страхования. Страхование имущества - это отрасль, которая обеспечивает страховую защиту имущественных интересов страхователей и

застрахованных лиц, связанных с владением, использованием и распоряжением их имуществом, материальными ценностями.

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации под имуществом страхование означает процесс составления и исполнения договоров, страховщик обязуется выплатить страхователю или другому лицу, в пользу которого заключается договор, убытки, причиненные застрахованному имуществу или иным имущественным интересам страхователя определенной премией при наступлении страхового случая.

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации [2] ст. 929 по договору страхования имущества могут быть застрахованы следующие имущественные интересы, в частности риск утраты (смерти),.

Имущественное страхование является одним из видов имущественного страхования, объектом которого являются имущественные интересы, связанные с владением, использованием и распоряжением

имуществом. По договору страхования имущества риск потери может быть застрахован,

Имущество в имущественном страховании означает не только конкретный объект, вещь, но и группу вещей, объектов, продуктов, а также транспортные средства, грузы, государственную собственность и имущество граждан, финансовые риски и т. д.

Основной целью страхования имущества является компенсация понесенных убытков, а не получение прибыли. В результате сумма компенсации должна соответствовать фактической сумме понесенных убытков.

Форма страхования может быть обязательной или добровольной.

Обязательное страхование осуществляется по закону, исходя из общественной целесообразности. Когда оно осуществляется, страховая ответственность по объектам страхования, установленным законом и кругом страхователей, не ограничивается во времени, она наступает автоматически.

В Российской Федерации страхование имущества не является обязательным видом страхования.

Следовательно, с юридической точки зрения обязать человека застраховать имущество против его воли означает ограничить его свободу распоряжаться своим имуществом.

Добровольное страхование предусмотрено законом на добровольной основе. Закон определяет общие условия, а конкретные условия страхования регулируются страховщиком в договоре страхования. Эта форма предоставляет свободный выбор услуг на страховом рынке.

Это может быть юридическое или физическое лицо. Назначить выгодоприобретателя по личному страхованию можно только с письменного согласия застрахованного. Если нет согласия, деньги будут выплачены застрахованному или его наследникам.

Выгодоприобретатель по страхованию имущества обязан предоставить документ, подтверждающий его заинтересованность в сохранении имущества, собственником или хранителем которого он является. Без такого документа назначенное лицо не сможет получить страховое возмещение.

В некоторых случаях бенефициар назначается по закону и не может быть изменен.

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации [2] ст. 931 неизменным бенефициаром по закону считается:

- 1) пострадавшее лицо, потерпевший (при страховании гражданской ответственности). Например, владелец машины, которая сломалась в результате дорожно-транспортного происшествия, вызванное застрахованным, сбитым пешеходом, соседом с нижнего этажа, чья квартира была затоплена из-за разрыва трубы в квартире застрахованного;
- 2) лицо, понесшее убытки в результате неисполнения застрахованным лицом договорных обязательств (в случае страхования ответственности по договору);
- 3) сам страхователь (в случае страхования предпринимательского риска), если он организовал собственный бизнес и застраховал его на определенную сумму;
- 4) владелец или хранитель залога (в случае страхования залога). Владелец ипотечной квартиры или банка, в сейфе которого находятся, например, ценные бумаги, принятые на хранение в качестве обеспечения.

Страхователь может одновременно быть бенефициаром:

- 1) если страхователь застраховал себя от несчастного случая и не указал выгодоприобретателя в договоре;
- 2) для страхования предпринимательского риска; 3) страхование собственного имущества.

Страховой деятельностью, подлежащей лицензированию, считается деятельность страховых компаний и компаний взаимного страхования (страховщиков), связанная с формированием специальных денежных средств (страховых резервов), необходимых для предстоящих страховых выплат.

Лицензии выдаются для осуществления добровольного и обязательного личного страхования, страхования имущества и страхования ответственности. Если предметом деятельности страховщика является только перестрахование, лицензия выдается на перестрахование. В этом случае в лицензиях указываются

конкретные виды страхования, которые страховщик имеет право осуществлять.

В Гражданском кодексе Российской Федерации [2] страхование подразделяется на две ветви: имущественную и личную (ст. 927, ч.1). Таблица «Классификация лицензируемых видов страхования в Российской Федерации» представлена в приложении А

В соответствии с Законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» [4] статья 32.9 выделяет 23 лицензируемых вида страховой деятельности в рамках отраслей страхования.

Классификация страхования имущества строится главным образом на учете одного из двух признаков: субъективного (кому принадлежит имущество) или объективного, определяющего, что, собственно, это имущество собой представляет.

Согласно положениям ч. 2 ст. 4 Закона о страховании, объектами имущественного страхования могут быть имущественные интересы. Интерес в страховании представляет собой отношение субъекта к конкретному объекту, однако страхованию будет подлежать не сам этот объект, а именно страховой интерес.

К основным принципам имущественного страхования относятся:

1. Принцип страхового интереса, т. е. наличие юридически обоснованной финансовой заинтересованности страхователя в том, что застраховано.
2. Принцип высшей добросовестности партнеров по страховой сделке в отношении фактов, имеющих материальное значение. Данный принцип заключается в обязанностях сторон.
3. Принцип возмещения, когда страхователь имеет право получить только компенсацию ущерба, но не прибыль.
4. Принцип эквивалентности. Всеобщее страховое возмещение должно сопровождаться страховым случаем.
5. Принцип действия причины, т. е. в соответствии с страховыми событиями, которые указаны в полисе.
6. Принцип суброгации - т.е. регресса требования. Данный принцип требует, чтобы страховое возмещение выплачивало право требования к причинителю вреда.
7. Соглашение о взаимных гарантиях и страховых выплатах при выявлении двухстороннего страхования, сущности которого заключается в предоставлении страховщикам одних и тех же имущественных интересов. Таким образом, данный принцип предоставляет право страхования в случае множественного страхования.
8. Принцип исключения двойного страхования. Даже если страхователь заключил договор о возмещении имущественных убытков, и сумма должна превышать действительную стоимость имущества, то есть размер страхового возмещения, полученного от всех страховщиков, не должен превышать фактическую стоимость ущерба. Это практически не применимо в страховании жизни.

Это относится и к принципу контрибуции, и к таковым в личном страховании не допускаются ограничения на общую сумму всех идентичных договоров, например, для страхования жизни одного человека, заключенного с разными страховыми организациями.

Экономическое содержание - это материальный страховой фонд, предназначенный для возмещения ущерба.

Направленное целое группа разноотраслевых нормативных актов.

Личное страхование - отношения по защите личных интересов физических лиц в случае определенных событий (страховых случаев) за счет денежных средств, образованных из уплаченных ими страховых взносов (страховых взносов).

Соответственно по договору личного страхования в соответствии со ст. 934 Гражданского кодекса относится к договору, в соответствии с которым одна сторона (страховщик) обязуется за плату (страховую премию), уплаченную другой стороной (страхователем), уплатить единовременную выплату или выплату, периодически предусмотренную суммой договора (страховой суммой)) в случае причинения вреда жизни или здоровью страхователя или иного гражданина, указанного в договоре (застрахованного лица), достижению определенного возраста или наступлении в его жизни другого события, предусмотренного договором (страхового случая).

Таким образом, в отличие от имущественного страхования при личном страховании застрахованным лицом может быть только лицо, а при имущественном страховании также могут быть застрахованы интересы организаций. Страхователем, конечно, может быть организация, но застрахованным интересом к личному страхованию всегда является интерес, связанный с лицом, т. е. с лицом, а не с собственностью. Также для личного страхования в отличие от имущества какого-либо из выбранных видов страхования в Гражданском кодексе РФ нет. Почти любой интерес, связанный с личностью человека, может быть застрахован, и никакие специальные правила для определенных типов таких интересов не установлены.

Гражданский кодекс устанавливает страхование жизни, здоровья и т. д., которое ограничивается случаем

причинения застрахованному лицу материального ущерба. Формально ст. 934 ГК РФ не требует, чтобы застрахованному лицу был причинен вред, но допускает осуществление личного страхования на случай любого события в жизни застрахованного. Тем не менее, страхование является формой защиты от вреда. Следовательно, в случае личного страхования застрахованному лицу необходимо получить травму в отношении одного из нематериальных преимуществ, но не обязательно, чтобы этот ущерб имел денежную оценку. Другими словами, не требуется, чтобы страхование всегда имело характер возмещения. Поэтому в случае страхового случая с имуществом платеж называется компенсацией, а в случае страхового случая с человеком - обеспечением.

Договор личного страхования - гражданско-правовой договор, в соответствии с которым одна сторона (страховщик) обязуется одновременно оплатить плату (страховую премию), указанную в договоре, уплаченную другой стороной (страхователем), или периодически платить сумму, предусмотренную в договоре. договор (страховая сумма) в случае причинения вреда жизни или здоровью страхователя или другого гражданина (застрахованного лица), указанного в договоре, по достижении определенного возраста или наступления в его жизни другого события (страхового случая), предусмотренного в контракт. Право на получение страховой суммы принадлежит лицу, в пользу которого заключается договор. Договор личного страхования считается заключенным в пользу застрахованного лица, если в договоре не указано иное лицо в качестве выгодоприобретателя. В случае смерти застрахованного по договору лица, в котором не указан другой выгодоприобретатель, выгодоприобретатели являются наследниками застрахованного лица.

Договор личного страхования в пользу лица, не являющегося застрахованным лицом, в том числе в пользу незастрахованного лица страхователя, может быть заключен только с письменного согласия застрахованного лица. При отсутствии такого согласия договор может быть признан недействительным по требованию застрахованного лица, а в случае смерти этого лица по требованию его наследников. Договор личного страхования носит публичный характер. Это означает, что «общество, по-видимому, говорит, что защита личности в любых ее проявлениях, включая защиту от случайных событий посредством денежных выплат, не является чисто частным делом, но общество в целом заинтересовано в осуществлении такой защиты».

Страховщик, который имеет право заключать договоры личного страхования определенного типа, не вправе отказать в заключении такого договора любому из тех, кто к нему обращается. Более того, страховщик, заключивший договор личного страхования, не может применять разные тарифы и льготы к разным страховщикам. Если у одного человека есть льгота, другой также имеет право требовать его. Если для одной страховой премии рассчитывается по определенной ставке, то другая вправе требовать расчета взноса по той же ставке. Это, конечно, не относится к случаю, когда, например, медицинское страхование имеет разные ставки для разных возрастов. Публичность договора защищает только от индивидуального определения цены, подчеркивая тем самым, что цена такого договора находится под общественным контролем. После установления цена публичного контракта должна быть одинаковой для всех, и индивидуальные цены для таких контрактов запрещены.

1. Аверин, А. Н. Государственная система социальной защиты населения [Текст] : учеб. пособие / А. Н. Аверин. - М. : РАГС, 2018. - 124 с.
2. Алексеев, А. А. Страхование [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / А. А. Алексеев. - Ростов н/Д. : Феникс, 2018. - 416 с.
3. Ахвледиани, Ю. Т. Развитие страхового рынка России [Текст] / Ю. Т. Ахвледиани // Финансы. - 2011. - № 11. - С. 47-49.
4. Батадеев, В. А. Совершенствование системы страхования и развития экономики России [Текст] / В. А. Батадеев // Финансы. - 2010. - № 10. - С. 40-43.
5. Воблый, К. Г. Страховое дело: основы экономики страхования [Текст] : учеб. пособие / К. Г. Воблый. - М. : АНКЛ, 2016. - 237 с.
6. Всероссийский союз страховщиков [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.ins-union.ru>, свободный : (14.09.2018 г.). - Загл. с экрана.
8. Гвозденко, А. А. Основы страхования [Текст] : учеб. пособие / А. А. Гвозденко. - М. : Финансы и статистика, 2016. - 320 с.
9. Гинзбург, А. И. Страхование [Текст] : учеб. пособие / А. И. Гинзбург. - СПб. : Питер, 2003. - 174 с.
10. Гомелля, В. Б. Страхование [Текст] : учеб. пособие / В. Б. Гомелля. - М. : МаркетДС Корпорейшн, 2017. - 512 с.

11. Гришина, Т. Минфин вмешивается в сборы: страховщики разошлись с автомобилистами в оценке итогов «автогражданки» [Эл. ресурс] / Т. Гришина // Режим доступа : <http://www.kommersant.ru/doc/917660.htm>, свободный : (09.02.2018 г.). – Загл. с экрана.
12. Дробозина, Л. А. Финансы [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / Л. А. Дробозина, Ю. Н. Константинова, Г. Б. Поляк; под ред. Л. А. Дробозиной. – М. : ЮНИТИ, 2012. – 527 с.
13. Ечкалова, Н. В. Куда катиться российское страхование [Текст] / Н. В. Ечкалова // Страхование дело. – 2009. – № 5. – С. 59-61.
14. Ивасенко, А. Г. Страхование [Текст] : учеб. пособие / А. Г. Ивасенко, Я. И. Никонова. – М. : КНОРУС, 2009. – 320 с.
15. Исследовательский холдинг «Ромир» [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.romir.ru>, свободный : (03.01.2019 г.). – Загл. с экрана.
16. Кабанцева, Н. Г. Страхование дело [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / Н. Г. Кабанцева. – М. : Форум, 2011. – 272 с.
17. Карпов, В. Н. Страхование в Испании [Текст] / В. Н. Карпов, Т. А. Попова // Финансы. – 2009. – № 3. – с. 16.
18. Климова, М. А. Страхование [Текст] : учеб. пособие / М. А. Климова. – М. : Изд-во РИОР, 2018. – 137 с.
19. Коломин, Е. В. Теоретические и практические аспекты страховой защиты жизни и здоровья граждан России [Текст] / Е. В. Коломин // Финансы. – 2009. – № 7. – С. 49-51.
20. Коломин, Е. В. О повышении теоретической обоснованности перспектив развития страхования [Текст] / Е. В. Коломин // Финансы. – 2010. – № 11. – С. 43-45.
21. Кузнецова, И. А. Страхование жизни и имущества граждан [Текст] : практич. пособие / И. А. Кузнецова. – М. : Дашков и К, 2018. – 228 с.
22. Кургин, Е. А. Страховой менеджмент: управление деятельностью страховой компании [Текст] : учеб. пособие / Е. А. Кургин. – М. : Рконсульт, 2005. – 304 с.
23. Маслюков, Ю. Стратегия промышленного развития страны [Текст] / Ю. Маслюков // Страхование дело. – 2009. – № 3. – с. 13.
24. Никулина, Н. Н. Страхование: теория и практика [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / Н. Н. Никулина, С. В. Березина. – М. : Юнити-Дана, 2007. – 511 с.
25. Новикова, М. Российскому страховому рынку не хватает жизни [Текст] / М. Новикова // Экономика и жизнь. – 2009. – № 46. – С. 23-26
26. Нор-Аревян, О. А. Социальное страхование [Текст] : учеб. пособие / О. А. Нор-Аревян. – М. : Дашков и К, 2010. – 288 с.
27. Озеров, И. Х. Основы финансовой науки [Текст] : учеб. пособие / И. Х. Озеров. – М. : ЮрИнфоР, 2008. – 315 с.
28. Проект Стратегии развития страхования в Российской Федерации [Эл. ресурс] // Режим доступа : http://www/ins-union.ru/U_FILE/MS_DOC/proekt_Strategii.doc.htm, свободный : (08.01.2019 г.). – Загл. с экрана.
29. Постановление Правительства РФ от 30.07.2009г. № 620 «О внесении изменений в Положение и Министерстве финансов РФ» [Эл. ресурс] // Справочная правовая система «Гарант» по состоянию на 21.03.2018г.
30. РБК.Рейтинг [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.rating.rbc.ru>, свободный : (23.01.2018 г.). – Загл. с экрана.
31. Росгосстрах [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.rgs.ru/about/investors>, свободный: (14.01.2012г.). – Загл. с экрана.
32. Сербиновский, Б. Ю. Страхование дело [Текст] : учеб. пособие / Б. Ю. Сербиновский, В. Н. Гарькуша. – Ростов н/Д. : Феникс, 2018. – 480 с.
33. Сильченкова, Т. Н. Проблемы и перспективы развития страхового рынка России [Эл. ресурс] / Т. Н. Сильченкова // Режим доступа : <http://www.vfmgiu.ru>, свободный : (22.02.2018г.). – Загл. с экрана.
34. Словарь – справочник терминов по страхованию и перестрахованию [Текст] / Ю. М. Журавлев. – М. : АНКЛ, 2004. – 319 с.
35. Страхование [Текст] : учебник / Ю. Т. Ахвледиани, А. П. Архипов, Т. М. Рассолова и др. – М. : Юнити-Дана, 2009. – 511 с.
36. Темпы прироста страховых взносов [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.poveren.ru>, свободный : (15.01.2019г.). – Загл. с экрана.
37. Федорова, Т. А. Страхование [Текст] : учеб. пособие / Т. А. Федорова. – М. : Магистр, 2009.- 1006 с.
38. Федеральная служба страхового надзора [Эл. ресурс] // Режим доступа : <http://www.fssn.ru/www/site.nsf/web/stat.htm>, свободный : (16.01.2012г.). – Загл. с экрана.

39. Черногузова, Т. Н. Преимущества и перспективы взаимного страхования в России [Текст] / Т. Н. Черногузова // Финансы. – 2010. – № 9. – С. 45-47.
40. Шахов, В. В. Введение в страхование [Текст] : учеб. пособие / В. В. Шахов. – М. : Финансы и статистика, 1999. – 288 с.
41. Шахов, В. В. Страхование [Текст] : учеб. пособие / В. В. Шахов. – М. : ЮНИТИ, 2013. – 311 с.
42. Шихов, А. К. Страхование [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / А. К. Шихов. – М. : Юнити-Дана, 2004. – 311 с.
43. Щербаков, В. А. Страхование [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / В. А. Щербаков, Е. В. Костяева. – М. : КНОРУС, 2008. – 312 с.
44. Экономический словарь [Текст] / под ред. А. Н. Азрилияна. – 6-е изд., доп. – М. : Институт новой экономики, 2014. – 1373 с.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/diplomnaya-rabota/54769>