

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kurovaya-rabota/86561>

Тип работы: Курсовая работа

Предмет: Предпринимательское право

Введение 3

Глава 1. Гражданско-правовое положение производственного кооператива 5

1.1. Понятие производственного кооператива и его образование 5

1.2. Ликвидация и реорганизация производственного кооператива 13

Глава 2. Организация деятельности производственного кооператива 20

2.1. Членство в производственном кооперативе 20

2.2. Структура управления производственным кооперативом 26

Заключение 29

Список литературы 31

Введение

Актуальность данной работы обусловлено важностью данного института в экономики России. Об этом говорит и законодательная деятельность органов власти в направлении нормативного регулирования вопросов потребительской кооперации.

В XXI веке значение кооперативов еще более возрастает вследствие усложнения инфраструктуры и интернационализации предпринимательской деятельности, расширения государственного вмешательства в экономику, появления новых информационных технологий. Соответственно этому резко увеличивается объем законодательства о юридических лицах и, отчасти, повышается его качество. Наука гражданского права относит к числу центральных проблемы теории юридического лица, совершенствования и практического применения этого института.

Объект исследования - кооператив как вид юридического лица.

Предмет - правовое регулирование деятельности производственных кооперативов.

Цель курсовой работы рассмотреть такие организационно-правовые формы организаций как производственные кооперативы.

В работе поставлены следующие задачи:

- изучить понятие производственного кооператива и его образование;
- рассмотреть ликвидацию и реорганизацию производственного кооператива;
- раскрыть членство в производственном кооперативе;
- охарактеризовать структуру управления производственным кооперативом.

Поставленные задачи в работе, решаются с помощью следующих методов: системный подход; сравнительный анализ; факторный анализ; анализ научной литературы.

Теоретической и методологической основой работы являются статьи, публикации в прессе, монографии.

Структура данной курсовой работы: введение, две главы, заключение, список литературы.

Глава 1. Гражданско-правовое положение производственного кооператива

1.1. Понятие производственного кооператива и его образование

Термин «кооператив» у большинства людей ассоциируется с лихими девяностыми. Как раз в то время зарождалась предпринимательская деятельность. Наиболее распространенным способом ведения бизнеса являлось создание кооператива. Однако эта форма существует и по сей день.

История промышленной кооперации корнями уходит в 30-е гг. позапрошлого века, а кооперативного законодательства – в его 90-е годы. Бурное создание кооперативов наблюдалось в первые годы прошлого столетия, особенно в период Первой мировой войны, когда государством контролировались продовольствие, иные товары и энергоресурсы. Активно развиваться кооперативное движение смогло с

принятием универсального кооперативного закона в марте 1917 года .

Однако, делало оно это весьма искаженно вследствие некомпетентного вмешательства большевицкой власти. К примеру, членство в объединениях было далеко не добровольным, игнорировались многие принципы кооперации. Подобная ситуация наблюдалась более шести лет. Благоприятным периодом развития кооперации, приближенной к имеющейся на данный момент, стала НЭП. Конец 90-х гг. стал для артелей переломным. В качестве самостоятельно организационно-правовой формы хозяйствования они указаны в Законе «О предприятиях и предпринимательской деятельности» не были, следовательно, новые не регистрировались, а уже открытые вынуждены были видоизменяться в АО или ООО, чьи цели функционирования с кооперативными несовместимы.

В современном мире классификация кооперативов отличается огромным разнообразием. По статистике, насчитывается около 130 различных видов и подвидов кооперативов.

Итак, прежде всего, все кооперативы условно делятся на потребительские и производственные. Различия между ними есть, хотя сама суть едина.

Потребительские кооперативы, в свою очередь, делятся на:

1. Обслуживающие;
2. Сбытовые;
3. Перерабатывающие;
4. Снабженческие.

Есть еще одна группа кооперативов – смешанного характера.

Их еще называют производственно-потребительскими. Причем именно этот типа распространен в РФ больше других.

Производственные кооперативы, в свою очередь, также разбиваются на две обширные группы. Причем деление выглядит довольно банально: сельскохозяйственные и несельскохозяйственные.

К числу сельскохозяйственных относятся:

1. Колхозы;
2. Рыболовецкие артели;
3. Кооперативные хозяйства.

Кстати, колхозы в данное время переживают возрождение. Все, что было разрушено и закрыто в 90-х годах восстанавливают, а в некоторых регионах страны колхозы уже успешно функционируют, например, в Новосибирской и Орловской областях.

Если с первой группой все понятно, то во вторую входят:

1. Дачные;
2. Жилищно-строительные;
3. Жилищно-накопительные;
4. Гаражные;
5. Садоводческие;
6. Кредитные .

Сельскохозяйственный кооператив. Такие кооперативы в РФ приобретают все большую популярность.

Когда мы говорим о данном типе кооператива, нужно понимать что речь идет либо о производителях сельхозпродукции, либо о гражданах, которые ведут ЛПХ. Такая структура формируется на основе добровольного членства, а создается затем, чтобы можно было осуществлять деятельность совместно. Кроме этого, сельскохозяйственные кооперативы бывают и потребительскими и производственными.

Принципы работы:

1. Лица со стороны не могут управлять кооперативом;
2. Каждый участник вправе получить материальную помощь;
3. У всех участников одинаковые права, при этом неважно, какой взнос сделал каждый из них;
4. Ответственность за работу кооператива для всех его участников одинаковая;
5. Вступление в кооператив и выход из его состава – дело сугубо добровольное;
6. Кооператив должен состоять в СРО;
7. Вся деятельность ведется на основании Устава, который был утвержден ранее .

В чем же выгода от создания таких кооперативов. В том, что эти организации имеют льготы по налогам, и могут заниматься инвестиционной деятельностью (в пределах, разрешенных законодательством).

Если говорить о привлечении личных сбережений, то в кооперативе ставки выше, чем в банковской организации, причем процентов на 10.

Основные типы кредитных кооперативов.

1. КПК сельскохозяйственного типа.

Их специализация – кредитование агропромышленного сектора.

Пример. Несколько семей ведут фермерское хозяйство. Они решили объединиться и зарегистрировали кооператив. Раньше приобрести дорогостоящее оборудование фермеры просто не могли, а объединившись, смогли это сделать. Как результат – увеличение доходов каждого хозяйства.

Такие кооперативы часто заключают договоры о сотрудничестве с различными банковскими учреждениями. Главным партнером обычно является Россельхозбанк.

2. ЖСК.

Их создают для решения жилищных вопросов участников кооператива. Но прежде чем вступать в такое объединение, предварительно пообщайтесь с юристами, так как высок риск столкнуться с мошенниками, которые заберут не только ваши деньги, но и имеющееся жилье.

Из чего формируются фонды КПК.

Денежные средства кооператив получает из нескольких источников:

- из взносов участников;
- от % за выданные кредиты;
- средства, которые привлекаются со стороны.

Как и в любой другой деятельности, в этой также присутствуют свои положительные и отрицательные стороны. Сейчас поговорим о них.

Плюсы:

1. Можно получить заем, если по какой-то причине отказала банковская организация;
2. Государство практически не вмешивается в деятельность КПК, только осуществляет разумный контроль;
3. Кредитные кооперативы инвестируют в конкретный бизнес.

Минусы:

1. Сохранность вкладов государство не гарантирует;
2. Кредитование обходится дороже, чем в банковской организации;
3. Вклады облагаются налогами;
4. Получить кредит в валюте нельзя.
5. КПК и мошенничество.

Кредитные кооперативы сейчас приобретают все большую популярность, из-за этого под такой вывеской могут действовать и различные финансовые пирамиды.

Гаражные кооперативы в наше время часто встречающееся явление. При этом это не просто объединение нескольких человек, а юридическое лицо. Поэтому определимся не просто с понятием, но и с функциями таких кооперативов.

Это организация некоммерческая, получение дохода не будет основной целью.

Жилищный кооператив.

Законодательство, действующее в РФ, дает этой организации такое определение: это вид потребительского кооператива, который создается для того, чтобы обеспечивать своих участников жильем, которое строится за счет их средств.

Регулируется деятельность кооператива ЖК РФ. Вступать в организацию могут не только обычные граждане, но и юридические лица. Чтобы создать такой кооператив, нужно, чтобы набралось минимум 50 участников.

Типы жилищного кооператива:

- Жилищно-накопительные;
- Жилищно-строительные;
- Жилищные .

У каждого типа есть свои особенности, но между собой похожи ЖК и ЖСК. Разница же между ними в том, что участники ЖК ведут деятельность в отношении дома, который уже построен, а участники ЖСК сами иницируют и организуют процесс строительства дома.

Плюсы и минусы жилищных кооперативов.

Плюсы:

1. Возможность стать владельцем собственного жилья, причем дешевле, чем при ипотечном займе;
2. В кооператив легко вступить: достаточно паспорта и трудовой;
3. Подтверждать свою платежеспособность не нужно.

Минусы:

1. Нужно осуществлять значимые суммы взносов;

2. Если нет возможности осуществлять взносы, можно лишиться собственности;
3. В случае утраты платежеспособности уже выплаченные деньги никто не возместит.

Производственный кооператив (ПК, альтернативное наименование – артель) представляет собой объединение участников на добровольной основе для ведения производственной, торговой или прочей деятельности. Как правило, каждая сторона вносит паевой взнос. Альтернативой физическому взносу является труд на благо объединения.

Существует ФЗ «О производственных кооперативах» от 08.05.1996 N 41 . Он регулирует следующие аспекты:

1. Образование ПК.
2. Деятельность.
3. Завершение работы.

Закон регулирует артели, занимающиеся такой деятельностью, как:

1. Производство продукции.
2. Реализация.
3. Строительство объектов.
4. Различные услуги.
5. Добыча полезных ископаемых.
6. Работа со вторичным сырьем.
7. Маркетинг, медицинские услуги и прочее.

Нормативные акты, регламентирующие деятельность, зависят от того, чем именно занимается кооператив. К примеру, деятельность сельскохозяйственных образований регулируется ФЗ №198 от 27.12.2005 г.

Нормы, касающиеся производственных кооперативов, содержатся в ГК РФ . Общие положения можно найти в статьях 106.1-106.6. Определение производственного кооператива указано в пункте 1 статьи 50 ГК РФ. Это коммерческое объединение, основная цель деятельности которого – получение прибыли. Более подробные указания содержатся в ФЗ №41.

Производственные признаки отвечают следующим признакам:

1. Вступление на добровольных началах.
 2. Каждый участник имеет право на часть объединения.
 3. Каждый участник наделен правом голоса на собрании, что позволяет принимать участие в принятии решений касательно кооператива.
 4. Кооператив образуется для конкретной деятельности.
 5. Каждый из участников должен внести вклад или в материальной форме, или в форме личного участия.
- Если объединение не соответствует перечисленным признакам, оно не может считаться производственным кооперативом.

Производственный кооператив отличается следующими преимуществами:

1. Распределение прибыли между участниками в зависимости от их вклада в объединение. Аналогичным способом активы распределяются после ликвидации артели. Этот подход мотивирует участников к совершенствованию, увеличению трудового вклада.
2. В артель может вступать любое количество участников. Ограничения отсутствуют.
3. Участники наделяются равными правами. Каждая сторона обладает равными полномочиями по управлению объединением.
4. Каждый участник имеет право на продажу своей доли. То есть свою долю можно легко конвертировать в денежные средства.
5. Быстрое достижение поставленных целей за счет объединения ресурсов всех участников.

Артель характеризуется следующими недостатками:

1. Если у кооператива возникнет большая задолженность, ответственность за нее несут все участники.
2. За долги лицо отвечает личным имуществом. Ответственность участника ограничивается размером его пая.
3. Деятельность ведется совместно. За неправильные решения, принятые другими лицами, придется нести ответственность всем участникам.

Все преимущества и недостатки производственного кооператива являются относительными. То есть при грамотной организации деятельности артель не будет страдать от характерных минусов. Если же производственный кооператив ведет деятельность неграмотно, можно забыть о характерных преимуществах. Существенные недостатки у артели появляются только тогда, когда образовалась большая задолженность.

В ПК должно входить не мен

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст.3301.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ // Российская газета. – 2005. – № 1.
3. Федеральный закон от 08.05.1996 № 41 «О производственных кооперативах» // Официальный интернет-портал правовой информации» (www.pravo.gov.ru).
4. Федеральный закон от 08.12.1995 № 193-ФЗ (ред. от 12.11.2019) «О сельскохозяйственной кооперации» // Официальный интернет-портал правовой информации» (www.pravo.gov.ru).
5. Актуальные проблемы предпринимательского права. Выпуск 1. - М.: Wolters Kluwer, 2018. - 352 с.
6. Актуальные проблемы предпринимательского права. Выпуск 2. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 264 с.
7. Анохин, В. С. Предпринимательское право. Курс лекций. В 2 частях / В.С. Анохин. - М.: Wolters Kluwer, 2019. - 136 с.
8. Афанасьева, Е.Г. Право и предпринимательство. Зарубежный опыт / Е.Г. Афанасьева. - М.: Институт научной информации по общественным наукам (ИНИОН) РАН, 2019. - 393 с.
9. Белов, В.А. Корпоративное право. Актуальные проблемы теории и практики / В.А. Белов. - М.: Юрайт, 2019. - 304 с.
10. Белых, В. С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России / В.С. Белых. - М.: Проспект, 2019. - 172 с.
11. Демиева, А.Г. Предпринимательская деятельность / А.Г. Демиева. - М.: Статут, 2016. - 120 с.
12. Добровольский, В. И. Анализ и комментарий корпоративного законодательства и судебной практики / В.И. Добровольский. - М.: Wolters Kluwer, 2019. - 400 с.
13. Дойников, И. В. Актуальные проблемы гражданского и предпринимательского права / И.В. Дойников. - М.: Юркомпани, 2017. - 194 с.
14. Ершова, И. В. Современное предпринимательское право. Монография / И.В. Ершова, Л.В. Андреева, Н.Г. Аapresова. - М.: Проспект, 2019. - 352 с.
15. Занковский, С. Предпринимательские договоры / С. Занковский. - М.: Wolters Kluwer, 2018. - 304 с.
16. Зильберштейн, А. А. Предпринимательское право. Шпаргалка / А.А. Зильберштейн. - М.: РГ-Пресс, 2017. - 237 с.
17. Каминка, А.И. Основы предпринимательского права / А.И. Каминка. - М.: Зерцало, 2019. - 180 с.
18. Корпоративное право. Актуальные проблемы. - М.: Инфотропик Медиа, 2019. - 242 с.
19. Кулагин, М. И. Предпринимательство и право. Опыт Запада / М.И. Кулагин. - М.: Дело, 2017. - 144 с.
20. Ткачев, В. Н. Конкурсное право. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) в России / В.Н. Ткачев. - М.: Городец, 2019. - 369 с.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/kurovaya-rabota/86561>