

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/otchet-po-praktike/94665>

Тип работы: Отчет по практике

Предмет: Страхование

-

Ключевым каналом продаж в страховании по итогам 2016 года остались агенты (физические лица, индивидуальные предприниматели), доля таких продаж составляет 38,6% премий. Об этом портал Коринс.ру сообщили во Всероссийском союзе страховщиков (ВСС).

Однако по результатам 2016 года наметился устойчивый тренд быстрого роста продаж через банковский канал. Так, в итоге на его долю пришлось 35,2%. Доли других каналов по сравнению с обозначенными двумя незначительны. При этом доля автосалонов и доля канала «других юрлиц» снизилась на 2,6 и 1,6 процентных пунктов соответственно.

Динамика рынка в разрезе каналов продаж

Изменение структуры сборов страховщиков в разрезе каналов продаж и видов посредников происходило на протяжении последних 2-3 лет.

В 2016 году вознаграждение посредников продолжило снижаться в связи с тем, что страховщики оптимизируют свои расходы, в том числе за счет урезания комиссий. Для сравнения: в 2015 году комиссионное вознаграждение (КВ) составило 19,6%, что на 3,3 процентных пункта ниже, чем в 2014 году, в 2016 году комиссионное вознаграждение незначительно подросло – до 20,8%. Снижение комиссионного вознаграждения в 2015 году произошло, в первую очередь, за счет снижения комиссий по ОСАГО и автокаско. В 2016 году КВ стабилизировалось, и далее, по оценкам ВСС, останется на примерно аналогичном уровне или будет незначительно расти.

Доля собственных продаж страховых организаций по итогам 2016 года составила 29,3%, что на 2,8 процентных пункта ниже, чем в 2015 году, сообщили в союзе.

Доля премий, получаемых через интернет остается незначительной (0,5%), но имеет тенденцию к росту и хорошие перспективы к дальнейшему развитию данного канала продаж.

В период 2012-2016 гг. структура премий в сегменте моторного страхования (ОСАГО, автокаско) достаточно стабильна. При этом в течение 2013-2015 гг. постепенно росла доля прямых продаж страховщиков, в 2016 году доля, приходящаяся на посредников, подросла, что опять-таки связано со снижением комиссий страховщиков в моторных видах страхования. Доля премий, получаемых через сеть Интернет, остается крайне незначительной (0,9 %). Далее возможна коррекция долей до ситуации, характерной 2015 года.

Для моторных видов страхования ключевым каналом продаж являются агенты (физические лица, индивидуальные предприниматели), доля таких продаж составляет 58,2% премий, она росла на протяжении 2013-2016 гг. Следующими по размеру каналом являются другие юридические лица, включая агентские компании (20%), и автосалоны (15,6%). Доля об

Список литературы

Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации, М.: Юридическая литература.
2. Гражданский Кодекс РФ. Полный текст в 3-х частях.: ТД Элит-2013г. с изменениями и дополнениями за 2019 год
3. Налоговый Кодекс РФ. Части 1,2. М.: ИНФРА-М, 2013. с изменениями и дополнениями за 2019 год
4. Закон РФ №4015-1 от 27 ноября 1992 г. "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (ред. от 23.07.2013). с изменениями и дополнениями за 2019 год
5. Закон РФ №223-ФЗ от 21 июля 2014 г. "О внесении изменений в Федеральный закон "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" и отдельные законодательные акты Российской Федерации"
6. Указание Банка России от 19 сентября 2014 г. № 3384-У "О предельных размерах базовых ставок

страховых тарифов и коэффициентах страховых тарифов, требованиях к структуре страховых тарифов, а также порядке их применения страховщиками при определении страховой премии по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств" (Тарифы по ОСАГО) - (ред. Указания Банка России от 20.03.2015 N 3604-у)

7. Закон РФ №170-ФЗ от 1 июля 2011 г. "О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (Закон о техосмотре) - (ред. от 28.07.2012). с изменениями и дополнениями за 2019 год

8. Постановление правительства РФ №238 от 24 апреля 2003 г. Правила организации и проведения независимой технической экспертизы транспортного средства при решении вопроса о выплате страхового возмещения по договору обязательного страхования гражданской ответственности владельца транспортного средства с изменениями и дополнениями за 2019 год

9. Постановление Правительства РФ №1164 от 15 ноября 2012 г. "Об утверждении Правил расчета суммы страхового возмещения при причинении вреда здоровью потерпевшего. с изменениями и дополнениями за 2019 год

Основные источники:

1. Страхование дело/Архипов А. П. - М.: Кнорус. 2017.

2. Основы страхования и страхового дела : учебное пособие / В.П. Галаганов. — Москва : КноРус, 2016. — 216 с.

3. Рынок страховых услуг: современные тенденции и перспективы развития : монография / Ю.Т. Ахвледиани. — Москва : Русайнс, 2017. — 235 с.

4. Основы страхования: Учебник / Алиев Б.Х., Махдиева Ю.М. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 503 с.ЭБС Знаниум

5. Страхование / Ахвледиани Ю.Т., Амаглобели Н.Д., - 4-е изд. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 495 с.:

6. Социальное страхование: возможные риски и осознание их реальности : монография / Н.Н. Косаренко. — Москва : Юстиция, 2016. — 184 с.

7. Документационное обеспечение управления : учебник / В.В. Вармунд. — Москва : Юстиция, 2018. — 271 с. — СПО.

8. Скамай, Л. Г. Страхование дело : учебник и практикум для СПО / Л. Г. Скамай. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 293 с.ЭБС Юрайт

9. Документационное обеспечение управления в организации : учебное пособие / О.Н. Соколова, Т.А. Акимочкина. — Москва : КноРус, 2016. — 156 с.

10. Основы страхования : учебное пособие / В.Н. Рыбин. — Москва : КноРус, 2016. — 232 с.ЭБС Бок

11. Документационное обеспечение управления : учебник / Т.А. Быкова, Е.А. Скрипко, Ю.М. Кукарина, А.Ю. Конькова, С.А. Глотова. — Москва : КноРус, 2018. — 266 с. — Для СПО.ЭБС Бок

Информационные ресурсы

1. СПС «Гарант»;

2. СПС «Консультант-плюс»;

3. <http://www.allInsurance.ru> – Страхование в России.

4. <http://www.strahovka.info.ru> – Атлас страхования.

5. <http://www.rosmedstrach.ru> – Медицинское страхование в России.

6. <http://www.insur-today.ru> – Страхование сегодня.

7. <http://www.raexpert.ru> – Общий обзор страхового рынка.

8. <http://rgs.ru> – ОАО «Росгосстрах».

9. <http://www.uralsibins.ru> – СГ «УралСиб».

10. <http://www.ingos.ru> – ОСАГО «Ингосстрах».

11. <http://www.soglasie.ru> – СК «Согласие».

12. <http://www.reso.ru> – СК «РЕСО-Гарантия».

13. <http://www.vsk.ru> – Страховой дом ВСК.

Эта часть работы выложена в ознакомительных целях. Если вы хотите получить работу полностью, то приобретите ее воспользовавшись формой заказа на странице с готовой работой:

<https://studservis.ru/gotovye-raboty/otchet-po-praktike/94665>